

QUI SOMMES-NOUS ?

L'activité Systèmes de missions de défense fournit des équipements, des solutions et des services liés aux systèmes de combat électroniques, de surveillance et de reconnaissance, de combat naval, de surface et de lutte sous la mer.

United Monolithic Semiconductors, implantée en France et en Allemagne, est une joint-venture créée en 1996 entre THALES et AIRBUS Defence and Space GmbH. UMS est spécialisée dans le développement, la production et la vente de composants semi-conducteurs RF, hyperfréquences et millimétriques pour applications Télécom, Espace, Défense, Automobile et ISM

Nous recherchons pour notre établissement de VILLEBON (RER – MASSY-PALaiseau) un(e) :

Juriste Contract Manager - (F/H)

QUI ETES-VOUS ?

- ✓ Vous êtes titulaire d'une formation supérieure en droit des affaires ?
- ✓ Vous avez acquis une première expérience significative dans la fonction de Contract Management, Droit des affaires / Droit des contrats ; Compliance (Loi Sapin II, du RGPD...) ?
- ✓ Vous possédez un esprit d'analyse et de synthèse doublé d'une capacité à proposer des solutions dans un environnement complexe ?
- ✓ Vous êtes reconnu(e) pour votre capacité à travailler en équipe, vos bonnes compétences interpersonnelles avec la capacité d'influencer les décisions ?
- ✓ Vous avez de bonnes aptitudes pour la communication orale et écrite, la rédaction et la négociation (anglais / français) ?
- ✓ Vous disposez d'une aptitude à gérer les priorités, gérer et planifier une charge de travail fluctuante ainsi que d'une très bonne évaluation des risques et êtes capable de proposer des solutions ?
- ✓ Vous maîtrisez impérativement l'anglais commercial & juridique, à l'écrit comme à l'oral ?
- ✓ Vous maîtrisez les principaux outils bureautiques (Pack Office) ?
- ✓ La maîtrise de l'allemand est un plus ;

CE QUE NOUS POUVONS ACCOMPLIR ENSEMBLE :

Vos missions couvriront l'ensemble du cycle contractuel et la politique compliance de l'entreprise. Le poste s'adresse à des clients internationaux (Europe, Amérique du Nord et Asie) dans des domaines très variés tels que la Défense, l'Espace, l'Automobile, les Télécommunications, ...

Rattaché au Président de l'entité, et en lien étroit avec le Directeur Commercial, vous serez en charge des activités suivantes :

- Elaborer, négocier et finaliser les contrats et accords tels que accords/contrats clients, fournisseurs, projets, financements R&D ou encore non-divulgateurs,
- Préparer et négocier des accords de coopération (français et/ou européen),
- Assurer le suivi des projets conformément aux engagements contractuels, préparer les courriers, les éléments utiles au dossier et traiter les difficultés d'exécution des contrats,
- Analyser les aspects juridiques et contractuels des appels d'offres, préparer les recommandations juridiques et les réponses commerciales,
- Apporter un support aux équipes Achats sur les aspects contractuels des achats et sous-traitances, Tenir à jour la contrathèque UMS,
- Participer au déploiement et contribuer au respect du programme de Conformité applicable,
- Contribuer à la sécurité juridique de l'ensemble des engagements d'UMS,